

RAPPRESENTANTE DI COMMERCIO

In questo caso ci troviamo davanti a un impiegato dell'Azienda mandataria. Può essere pagato con solo stipendio, con stipendio e provvigioni o solo con provvigioni.

L'attività di mediazione è molto simile a quella dell'Agente indipendente, ma con il Rappresentante di Commercio ci troviamo di fronte a una persona che dipende direttamente dalla Direzione dell'Azienda mandataria, dovendo eseguire le istruzioni che possa ricevere in qualunque momento per la miglior adattamento ai criteri e finalità dell'Azienda.

Il Rappresentante di Commercio paga direttamente i propri contributi e versa nella Previdenza Sociale spagnola i contributi a carico dell'Azienda (che dovrebbe anticipargli).

I contributi sociali a carico dell'Azienda si calcolano seguendo lo schema dei contributi per lavoro subordinato.

Scioglimento del rapporto:

Pagamento di indennità previste per gli impiegati normali. Potrebbe pagarsi anche un'indennità di clientela se si dessero ciascuna delle seguenti circostanze:

1. Il rapporto non si sciogliesse per colpa del Rappresentante.
2. Fosse aumentato il numero di clienti o fatturato sul nuovo mercato.
3. Il Rappresentante fosse soggetto all'obbligo di non concorrenza dopo la fine del rapporto.

È importante che il Rappresentante di Commercio sia in grado di svolgere l'attività di mediazione per conto proprio, senza presenza fisica giornaliera nell'Azienda. In effetti, se avesse a disposizione una scrivania, telefono, ecc., qualcosa simile a un ufficio attraverso il quale svolgesse l'attività, allora verrebbe considerato Venditore ordinario (rapporto subordinato).