

Il Pacchetto Energia Pulita  
L'evoluzione del mercato elettrico italiano

---

# CORPORATE POWER PURCHASE AGREEMENT (PPA)

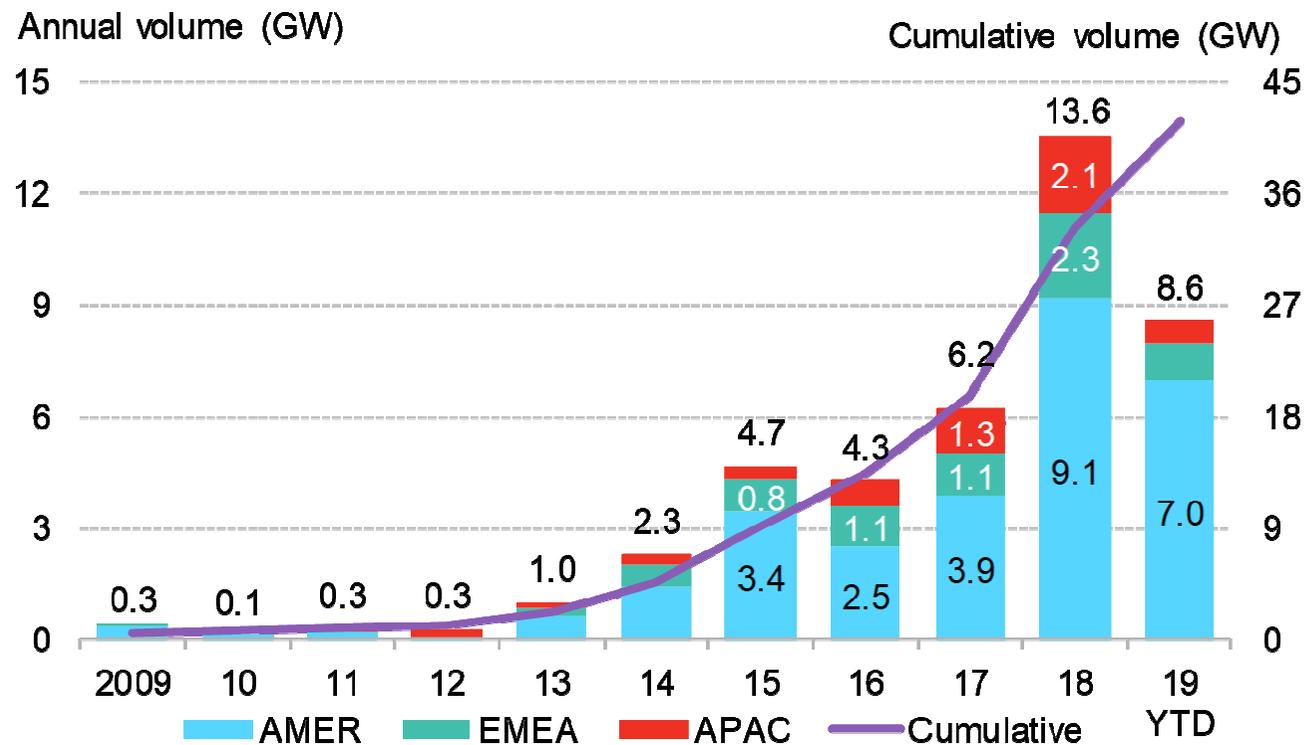
Massimiliano Francone

**Enel Green Power**

Milano, 9 settembre 2019

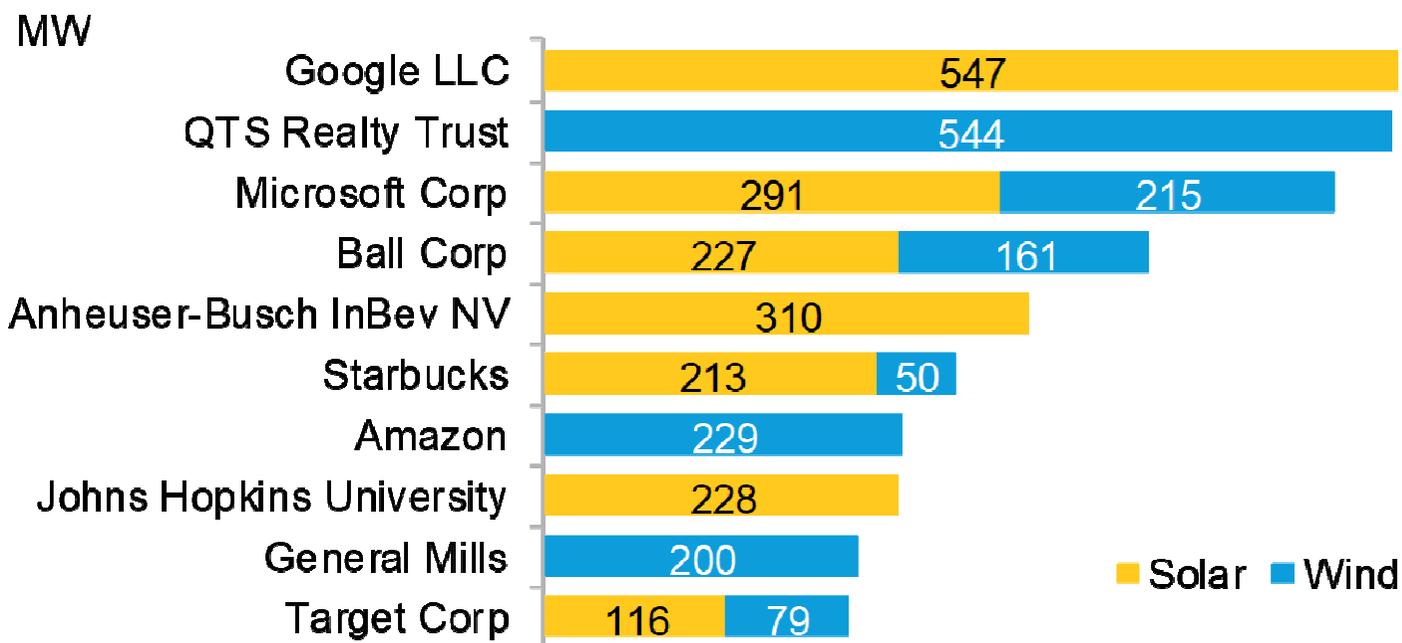


## Volumi Globali di Corporate PPA



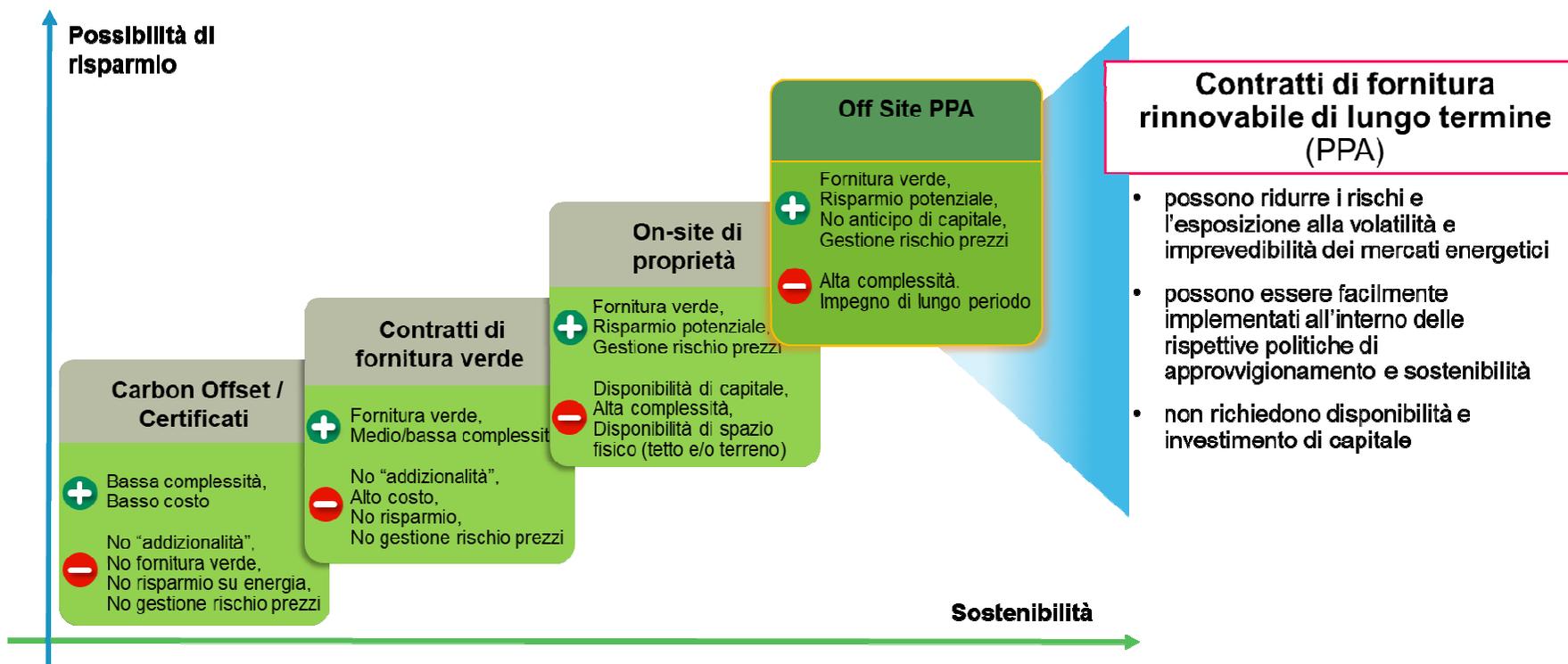
*Source: BloombergNEF Note: Onsite PPAs not included. APAC number is an estimate. Pre-market reform Mexico PPAs, Australia sleeved PPAs and India onsite deals are not included. Chart only includes deals with project name and capacity sold through PPAs disclosed. These figures are subject to change and may be updated as more information is made available.*

## Top Corporate offtaker, 2019 YTD



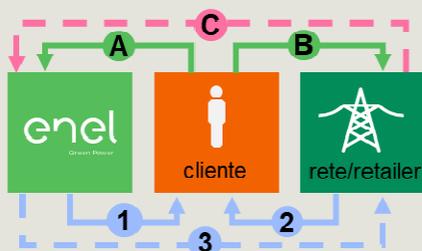
*Source: BloombergNEF Note: Onsite PPAs not included. APAC number is an estimate. Pre-market reform Mexico PPAs, Australia sleeved PPAs and India onsite deals are not included. Chart only includes deals with project name and capacity sold through PPAs disclosed. These figures are subject to change and may be updated as more information is made available.*

## PRINCIPALI VANTAGGI DEI CORPORATE PPA



## 1 - ON SITE PPA FORNITURA FISCA

Energia da impianti  
in situ o direttamente connessi  
al sito del cliente



1 Energia prelevata dal progetto On-Site

A Prezzo del PPA per 1

2 Energia prelevata dalla rete  
(se consumo > generazione On-Site)

B Tariffa retailer / Prezzo di mercato per 2

3 Energia immessa in rete  
(se consumo < generazione On-Site)

C Eventuale ricavo per 3 (se previsto)



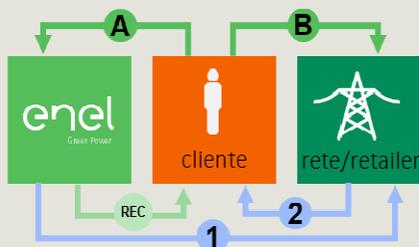
- Connessione diretta tra generazione e punto di consumo
- Visibilità e tangibilità
- Riduzione su oneri di sistema/rete
- Possibile riduzione dei costi dell'energia prelevata dalla rete
- Disponibilità di soluzioni standardizzate
- Facile integrazione nella gestione della fornitura



- Necessità di uno spazio fisico sufficiente (terreno o tetto)
- Generalmente ad alto CAPEX (no economie di scala)
- Disponibilità e affidabilità della risorsa rinnovabile in loco
- Fornitura limitata al sito (monosito)
- Eventuali criticità per permessi / autorizzazioni costruttivi
- Presenza di "net balancing" regolatorio per garantirne la competitività

## 2 – OFF SITE PPA FORNITURA FISICA (Sleeved)

Energia da impianti  
**esterni** consegnata al cliente  
attraverso un retailer o su mercato wholesale



- 1 100% dell'energia del progetto immessa in rete ma "riservata" al cliente
- A Prezzo del PPA per 1
- 2 100% del consumo del cliente prelevato dalla rete
- B Tariffa retailer / Prezzo di mercato per 2 - 1
- REC Attribuzione / annullamento nominativi dei certificati (se previsto)



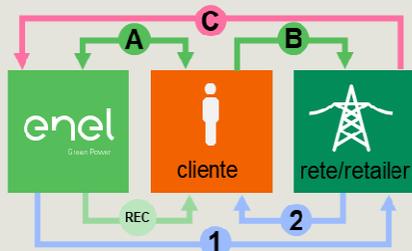
- Ottimizzazione del progetto (economie di scala, asset più grandi, massimizzazione della risorsa rinnovabile...)
- Possibilità di condivisione di un progetto tra più controparti
- Possibilità di fornitura multisito
- Copertura dal rischio di volatilità dei prezzi dell'energia
- Possibile risparmio dei costi energetici



- Adeguatezza normo-regolatoria (mercato retail liberalizzato / possibilità di "wheeling" tra punti separati)
- Necessità che progetto e sito di consumo siano nello stesso Network
- Generalmente nessun risparmio su oneri di sistema/rete
- Possibili costi per "sleeving/wheeling" tra generazione e sito di consumo

## 3 – OFF SITE PPA VIRTUALE o FINANZIARIO (Contract For Difference)

Energia  
**venduta** al mercato spot  
con compensazione finanziaria vs il cliente



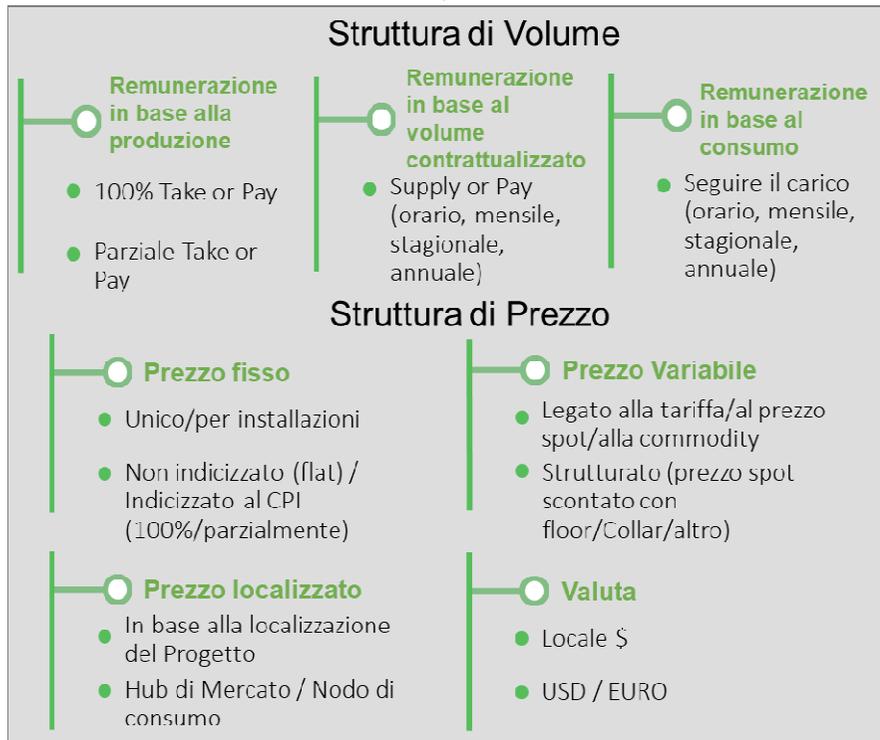
- 1 100% dell'energia del progetto immessa in rete
- A Prezzo del PPA – Prezzo wholesale per ① (addebito o accredito)
- C Prezzo wholesale per ①
- 2 100% del consumo del cliente prelevato dalla rete
- B Tariffa retailer / Prezzo di mercato per ②
- REC Attribuzione / annullamento nominativi dei certificati (se previsto)

- +
- Nessun limite di ubicazione/appartenenza a un Network
- Possibilità di condivisione di un progetto tra più controparti
- Nessun vincolo su numero di siti coinvolti
- Nessun costo di "sleeving/wheeling"
- Copertura dal rischio di volatilità dei prezzi dell'energia
- Possibile risparmio dei costi energetici

- 
- Gestione del basis risk (differenza di prezzo wholesale tra mercato del progetto e mercato del sito del cliente)
- Possibilità di effetti su conto economico (se assimilato a un derivato)
- Nessun risparmio su oneri di sistema/rete
- Necessità di adattare il contratto di fornitura retail esistente al prezzo del PPA per massimizzarne i vantaggi

## Strutture e Valutazione Rischi

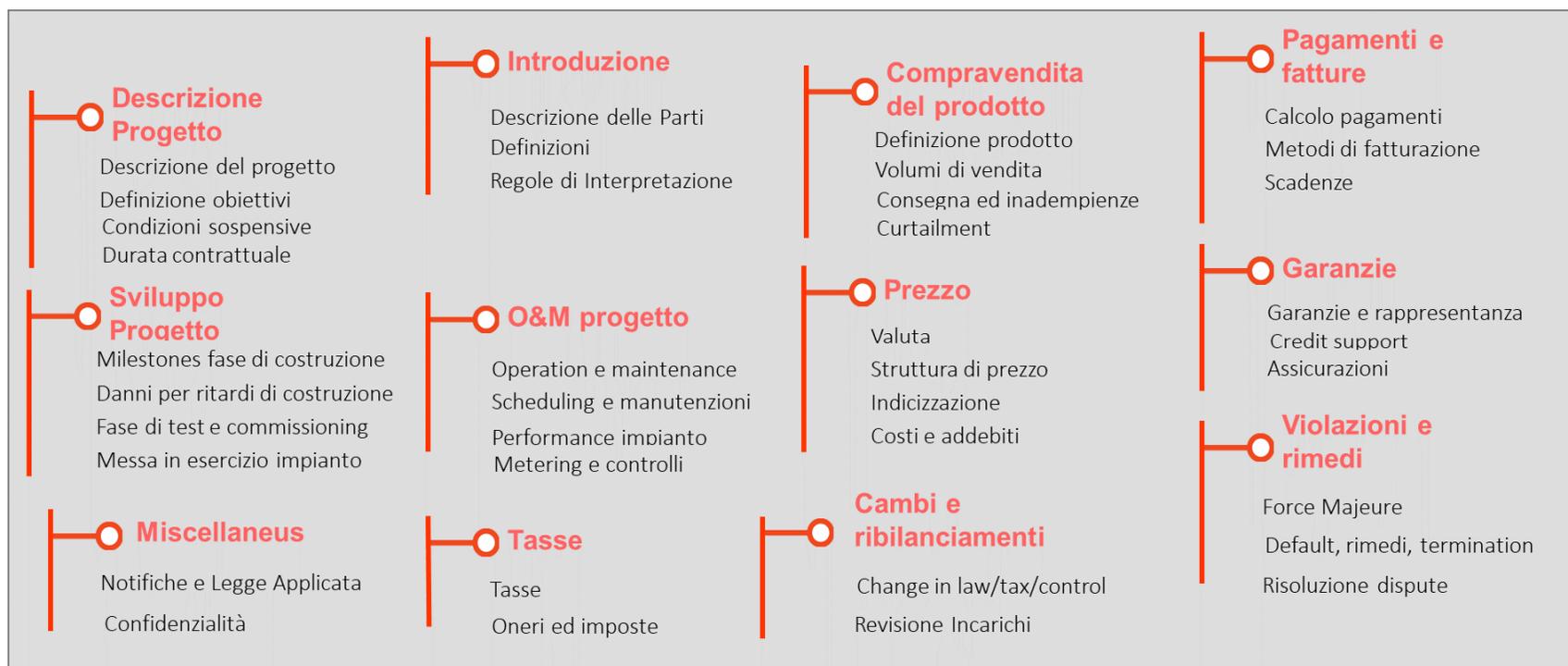
### Struttura dei PPA



### Allocazione e pricing dei Rischi



## Principali Clausole dei Contratti di Fornitura di Lungo Termine



## Contatti

Massimiliano Francone

**Enel Green Power**

[Massimiliano.francone@enel.com](mailto:Massimiliano.francone@enel.com)

+39 389 23 94 925



Elettricità Futura  
Piazza Alessandria, 24 - 00198 Roma  
Via G.B. Pergolesi, 27 - 20124 Milano  
T +39 06 85372831  
[www.elettricitafutura.it](http://www.elettricitafutura.it)

Seguici su:

